

# UnderСтуд

Газета для тех, кто хочет быть в курсе



## Весеннее обострение

### Анна Дмитриева

*За окном - конец марта, в университете - разгар семестра, а из открытых аудиторских окон уже повеял свежий весенний ветерок - ветер перемен. Так и тянет сорваться с места и махнуть куда-то далеко - somewhere only we know.*

Что такое автостоп, или хитчхайкинг, как его называют в простонародье?

Любители путешествий бывают разные. Одним по душе спокойный отдых в пятизвездочном отеле на берегу океана и экскурсии, организованные туристической компанией, другие предпочитают путешествовать самостоятельно дикарями. И среди последних немало таких, которые путешествуют не просто самостоятельно, а абсолютно автономно. Они непрерывно импровизируют - питаются то в ресторанах, то с уличных лотков, ночуют то в апартаментах, то в монастырях, то на частной квартире, а то и просто под деревом и перемещаются из города в город на попутных машинах. Таков он - автостоп, вид путешествий, зародившийся в конце 50-х годов

20-го века в среде неформальной молодежи США и Западной Европы и приобретающий все большую популярность в России.

Нужно понимать, что автостопщик - это не бомж, не антисоциальная личность. Задача автостопщика - не проехаться на халяву. В первую очередь, это человек с позитивным мышлением, открытый миру. Автостопщик путешествует!

К тому же, многие воспринимают такой метод путешествия как своего рода спорт - вот уже более десяти лет в России проводятся соревнования по автостопу, когда соревнующиеся люди пытаются добраться из пункта А в пункт Б быстрее других, посетив при этом заранее оговоренные промежуточные пункты. Существует даже клуб любителей автостопа, "Академия вольных путешествий", которая организует экспедиции в различные уголки планеты. Среди таких экспедиций - путешествия в Индию через Грузию, Иран и Пакистан, в Африку до Намибии, по Ближнему Востоку, по Восточной Азии вплоть до Индонезии и многие другие.

Сама по себе техника автостопа достаточно проста: человек

выходит из населенного пункта и идет по трассе за все возможные развилки, чтобы оказаться на нужном ему направлении. Там он встает (или продолжает идти, голосуя по пути) и начинает голосовать, поднимая вверх правую руку с поднятым большим пальцем. Через какое-то время (это может быть и несколько минут, и несколько дней) обязательно найдется водитель, которому человек пригласится настолько, что тот согласится подвезти стопщика в нужное место бесплатно. В пути желательно общаться с водителем и быть с ним максимально дружелюбным. Обычно они берут попутчиков именно для того, чтобы легче переносить долгую дорогу. И чем больше коэффициент вашего дружелюбия, тем больше км вы сможете преодолеть в авто вашего попутчика.

Так что, не бойтесь испытывать себя и свою судьбу! Пока мы молоды, мир у наших ног. А наши ноги способны занести нас в любые, даже самые отдаленные, уголки света.

По материалам сайта  
Auto-Turism.ru

### Adieu Mistral

**Никита Загребельный**

*Осенью 2009 года Франция согласилась продать России десантный вертолётносец класса Mistral. ВМФ России заинтересовался этим кораблём ещё в июне на проходившем в Петербурге военно-морском салоне. Также ведутся переговоры о закупке ещё трёх кораблей этого типа, которые также будут базироваться не где-нибудь, а в самом сердце Северной столицы.*

В Российском ВМФ мнения разошлись по поводу надобности закупки этих кораблей за границей. Предлагается постройка их в собственных доках.

Это самая крупная покупка военного вооружения за границей со времён распада СССР. Почему бы и нет, раз в стране нет технологий по постройке собственных авианосцев и вертолётносецев?

Но давайте упустим экономические подробности этой сделки и посмотрим на это соглашение с другой стороны. Задумайтесь. Франция - член совета НАТО, пусть и недавно вернувшийся в него - продаёт современное оружие России. Как всегда, в европейских да и американских СМИ поднялась волна протестов. Понятно, из-за чего, если даже в самой Франции часть чиновников минобороны и МИДа не поддерживают решение Николая Саркози.



Ещё несколько лет назад было бы невероятно представить себе такое. Ведь, как считают многие, Россия и НАТО соперники, которые только спят и видят, как уничтожить друг друга.

Да, безусловно, в истории России и НАТО были разные деньки: и тёплые, как в Африке, и такие же холодные, как температура в Арктике. Но, что-то кардинально меняется во всей этой ситуации. Может глобальное потепление влияет не только на таяние ледников на Северном Полюсе, но и на таяние льдин в отношениях между Россией и НАТО?

Складывается такое ощущение, что либо НАТО поменяло отношение к России и не видит в ней соперника (ведь не может организация продавать

оружие вероятному противнику - это противоречит инстинкту самосохранения), либо в самом НАТО не всё так гладко.

Напомню, что Франция вернулась в НАТО лишь в марте 2009 года, после того, как вышла из него в 1966 году. По заявлению Николая Саркози, руководство его страны должно быть там, "где вырабатываются решения и нормативы. Лучше рассчитывать на что-то заранее, чем ждать, что нас об этом уведомят. Когда мы вернемся, мы займем наше место среди объединенных крупных военных командований".

Можно вспомнить конфликт в Южной Осетии 08.08.08. Когда американские и английские СМИ бросились обвинять Россию во всех смертных грехах, сначала Германия, а позже и Франция призывали остудить пыл и разобраться в ситуации. И ведь именно Франция стала посредником в переговорах между Москвой и Тбилиси.

Всё это наводит на мысль, что в самом НАТО не всё так однозначно. И быть может, не все её члены разделяют политику, диктуемую США. Франция, затеяв эту игру с Москвой, показала странам Европы, что имеет своё мнение, с которым надо считаться.

В любом случае, Российское руководство должно правильно оценить изменения в отношениях. Не кидаться с Брежневским братским поцелуем, но и не отмахиваться от предложений о взаимовыгодном сотрудничестве.



## Россия - НАТО или Россия - США?

### Ася Утянская

*В среду, 3 марта, состоялись очередные дебаты, где совместными усилиями мы попытались определить взаимоотношения России и НАТО. Действительно ли мы кровные враги, или просто конкуренты, а может, есть общие пути развития?*

Позицию «Враги» отстаивал Клим Жуков, позицию партнерства - Никита Загребельный.

На повестку дня был сразу поставлен острый вопрос: Россия разрешила провоз военных грузов по своей территории для войск США в Афганистан. Как считает позиция против, цель НАТО, США, «защита от международного терроризма» - лишь прикрытие для уничтожения исламских государств. Убивают мирных граждан. И не удивительно, что идет сопротивление местных жителей. Кому это понравится? Кто за что здесь борется? А Россию пытаются втянуть в войну против исламского мира. Это сотрудничество?..

Не обошли и систему ПРО вблизи российских границ. С одной стороны, есть опасность, что НАТО делает все, чтобы окружить нас; мы становимся информационно зависимы от них (из-за радаров эшелонов). С другой стороны, 20 января 2010 года строительство системы ПРО, по решению нового президента Барака Обамы, в Польше и Чехии замораживается. Спрашивается:

а почему не разберут то, что уже построили?...К тому же, сама по себе база ПРО угрозы не несет... Клим Жуков высказал предположение, что система ПРО - один из способов экономического давления. Тогда возникает вопрос: какая может быть экономическая угроза со стороны военно-политического блока? И за что они могут бороться? Природные ресурсы. А что еще?... Ответы не найдены.

«В НАТО есть один пункт ... США» Так, очень плавно, обсуждение перетекло на рассмотрение вопросов об отношениях между Россией и США. (Причем большая часть дебатов была посвящена именно этой теме)

Никита Долгов, эксперт позиции «враги», провел экскурс в историю, вспомнив меморандум 20/1 СНБ США, или как его еще называют план Даллеса, предлагающий способы морального разложения СССР. «Сейчас все это произошло! Наши территории оккупированы!» На что его оппонент, Дмитрий Корнилов, ответил: «Мы ищем корень наших проблем в других, но надо посмотреть на себя. Все ли мы делаем для того, чтобы самим быть эффективными?<...> Мы сами себя похороним. Нам никто для этого извне не нужен». И,

вообще, вдруг выяснилось, что в США больше обеспокоены Китаем и Японией, нежели нами...

«Мы всегда ищем внешних врагов, это позволяет забыть о внутренних экономических,



социальных проблемах». Северо-атлантический альянс - враг, баба-яга, которой можно всех пугать. НАТО - «БУ!!!» Ты испугался? Давайте посмотрим, а что сейчас реально происходит между Россией и НАТО? Вот факты: 2002 год - создание Совета Россия- НАТО (СРН). В его рамках 26 января на уровне военных представителей решены вопросы: по поиску и спасению на море, по борьбе с пиратством, по борьбе с международным терроризмом, по тыловому обеспечению. С 9 по 12 февраля Мадлен Олбрайт с Сергеем Лавровым и Николаем Патрушевым в Кремле обсудили стратегическую концепцию НАТО...

Мы враги, конкуренты или партнеры? Задайтесь вопросом: что может быть общего между военно-политическим блоком и страной? Да, каждый преследует свои цели и задачи. Но, есть те точки соприкосновения, которые нас делают партнерами, есть в нашей жизни более опасные враги: пираты, террористы, торговцы людьми. И общими усилиями с этим надо бороться.

В своих заключительных словах оппоненты пришли к выводу, что позитивные сдвиги в отношении есть, потому что «сотрудничество до Обамы было игрой в одни ворота». Но для ведения диалога на равных нужно вначале разобраться внутри своей страны, особенно в области экономики.



## В Паутине

**Лев Гончаров**

*Пристрасть к чему-то не сильно полезному – дело нехитрое. Куда сложнее потом отказаться от вредоносной привычки. Даже совсем невинное, на первый взгляд увлечение, может стать губительным для организма, если не знать меры.*

За всю историю человечества не было ещё такого времени, когда люди бы не страдали от каких-нибудь зависимостей. Узколобые питекантропы жадно глотали грибы-псилоцибы, египтяне вводили под кожу настои кишок тетрадонтов и ловили неземной кайф. Стоит ли говорить о греках, римлянах и представителях более поздних цивилизаций? Вино, бражка, водка, табак,



естественные и синтетические наркотики...

И вот человечество изобрело себеновый "наркотик". Длительная работа за компьютером негативно сказывается на многих функциях нашего организма: нервной, эндокринной, иммунной и репродуктивной системах, на зрении и костно-мышечном аппарате человека. Честно говоря, подорвать здоровье мы можем и без компьютера, просто ведя несбалансированный образ жизни. Компьютер – добавочное звено в той же цепи: недостаточный отдых, малоподвижный образ жизни, нерегулярное питание и т.д.

Все выше перечисленные недуги, безусловно, отражаются и на нашем психическом состоянии. И если зрение и слух

могут испортиться посредством клавиатуры, "мыши" или монитора, то на психику в первую очередь влияют виртуальные вещи – игры и Интернет. Они "затягивают". Возникает маниакальная зависимость.

Исследователи из чикагского института физиологии человека опубликовали результаты весьма интересного исследования. Они классифицировали разные виды интернет-зависимости и выделили основные признаки, по которым можно отличить пользователя, страдающего той или иной формой интернетомании.

### Интернет-общительный

Форма первая – зависимость от общения в "онлайне". Человек, который не мыслит себя вне интернет-чатов. Глаза красные, движения светлые и неточны, во время ходьбы может травмировать окружающих, выпирающими, от долгих голодовок ребрами. Если у такого интернет-наркомана нет возможности выбраться в Сеть, он впадает в затяжную депрессию, причину которой иногда сам не осознает.

В повседневной жизни такой пользователь вял, неуверен в себе, застенчив в общении с противоположным полом. Зато в Интернете – герой! Мнит себя пупом земли. В целом безвреден, неудобства он причиняет только близким, которые озабочены поведением несчастного, и врачам, к которым он может попасть после долгой отлучки от интернета.

### Интернет-игривый

Форма вторая – зависимость от "онлайнных" игр. Пресытившись сражениями с виртуальными противниками, он оплачивает многопользовательские проекты, надеясь получить там массу новых впечатлений. И получает.

Поначалу всё идёт хорошо,

но если товарищ не знает меры, через некоторое время граница между виртуальностью и реальностью начинает для него стираться. Он слабо представляет, что для того, чтобы организм хорошо себя чувствовал, его надо иногда кормить и выгуливать. Такой "наркоман" тощ, апатичен, на вопросы отвечает невпопад, зато часами готов болтать о необходимости улучшения стратегии и тактики ведения боя с высокоуровневыми монстрами.

Оказавшись вдалеке от компьютера, стремится сбиться в стаю с такими же, как он, апатичными созданиями. Это тешит его самолюбие – вроде бы нас много и мы в "тельняшках". Разумеется, это лишь самовнушение. Отдельно взятый "онлайнный наркоман" жалок, беспомощен и совершенно неспособен к окружающей действительности. Но с гордостью!

### Интернет-возбужденный

Форма третья – пристрастие к виртуальному сексу. Сутками напролёт просиживает такой пользователь в секс-чатах, часами изучает анкеты на сайтах знакомств, выкачивает из Сети видео пикантного содержания. Зачем? Почему человек пытается подменить ощущения от реального общения, удовольствием от виртуальных забав? Особенно если он, не извращенец, а хорош собой, нравится противоположному полу, да и вообще нормальный человек. На это у ученых уже готов крайне остроумный, но не самый простой для понимания ответ.

Общение в реальности всегда связано с непосредственным контактом с другими людьми. Хочешь поговорить с девушкой – пригласи её в кафе. Или в кино. Или погулять.

Пригласил, его сознание рисует идеальный образ. А идеал в голове изобретают себе все. Без исключения.

И вот такой идеалист дождался свидания. И вроде бы по всем параметрам она подходит, но, в процессе общения выясняется, что тембр голоса у дамы чуть не тот, разрез глаз не миндалевидный, по ночам она храпит, плюс ещё и прыщи на носу иногда выскакивают. Э, брат! Да какой



## English Speakers here

**Мария Сапижак**

*All of you are probably aware of the fact that knowledge of a foreign language opens up new horizons and gives huge advantages in the life. No one can argue. Even if we talk about career, English-speaking skills increases the salary by 15%!*

Many of us one way or another studied English first at school and then continue studying it at the university. Unfortunately, because of rather narrow specialization, and apparent lack of practice, these skills are very poor and hardly useful in the real life. So, if you want to improve your speaking skills, the project «English Speakers» is for you! What is the point? We gather not big company of people in totally natural atmosphere and discuss urgent and exciting topics, drink tea, eat cookies and talk. In the past two meetings we have talked about the Olympics in Vancouver and the Oscar ceremony. These were indeed very interesting and lively conversa-



tions with lots of opinions, impressions and feelings. Would venture to say that all participants were very pleased and encouraged!

By the way, we are trying to attract foreign students to our project, one of whom is very interested and willing to take part in all our meetings. I think everybody will agree with me that this is the unique experience, which is required in learning a foreign language. In addition, commercial organizations, practicing such activities, do it on a fee basis. What we need from you are only desire and interest! And actually don't

worry, if you think that your level of English is too low - it has been proved that the method of "total immersion" really works! If you like this project - we're waiting for you every Saturday at 2.30 p.m. I assure you that this time you'll spend not in vain!

*P.S. Если Вы по каким-то причинам не поняли текст статьи - приглашаем вас на наши встречи каждую субботу в 14-30. Доказано, что метод «полного погружения» действительно работает!*

*Приходите, общайтесь,  
получайте удовольствие!  
Поверьте, это время вы  
проведете не зря!*

*Группа ВКонтакте:  
<http://vkontakte.ru/club15977649>*

**Юлия Сидоренко**

*Каково Ваше представление о типичном директоре? Солидный представительный мужчина, строгий реферн своим подчиненным? Все стереотипы разрушил очередной гость проекта «Основы успешной карьеры» - Дмитрий Толстяков.*

Дмитрий - еще студент пятого курса университета экономики и финансов и уже директор частной музыкальной школы. Его фирма вполне преуспевает, несмотря на нестабильную экономическую обстановку в связи с кризисом. В чем же секрет успеха? Как совместить работу и учебу? с чего лучше начать собственное дело? - вот основные вопросы, которые интересовали ребят, пришедших на встречу. Дмитрий с удовольствием поделился своим богатым, несмотря на столь юный для предпринимателя возраст, опытом. По словам Дмитрия, самое главное - не бояться пробовать, претворять свои идеи в жизнь. «Через тернии к звездам»- принцип, ведущий молодого предпринимателя.

## «Основы успешной карьеры»

Далеко не сразу получилось у Дмитрия создать собственное дело, приносящее стабильный доход. Были не совсем удачные проекты, но, как уже говорилось, полученный опыт оказался бесценен. Начинание бизнеса для молодого предпринимателя важно скорее как процесс аккумуляции и применения на практике полученных в теории знаний, нежели как получение прибыли.

Дмитрий провел с ребятами игру под незамысловатым названием «Белое и красное». Лежащие в основе игры несложные правила на примере показали один из основных принципов успешного функционирования бизнеса - принцип сотрудничества.

И напоследок Дмитрий посоветовал участникам встречи несколько книг, которые помогут в понимании экономических и бухгалтерских аспектов функционирования предприятий:

1. Наполеон Хилль «Думай и богатей»,
2. Стивен Кови «7 навыков высокоэффективных людей»,
3. Бодо Шеффер «Законы победителей»,

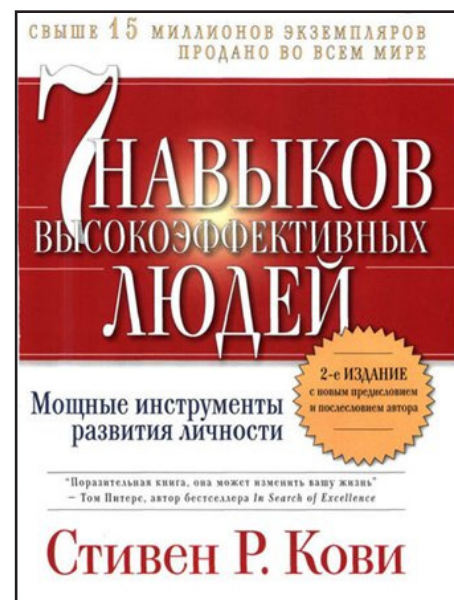
4. Ричард Брэнсон «К черту всё, берись и делай»,

5. Ицхак Адизес «Идеальный руководитель»,

6. Ли Якокка «Карьера менеджера»,

7. Майкл Гербер «Предпринимательский миф».

*Группа ВКонтакте:  
<http://vkontakte.ru/club15927134>*



и Студсовет там наверху сидит

## IQ Games - вопросы вдогонку

**Павел Колесников**

*Вам предоставляется уникальная возможность почувствовать себя знатоком, ответив на вопросы проекта IQ Games, озвученные неделю назад на игре.*

1. Император Николай 1 очень точно определил разницу между своими подданными - дворянами русского и немецкого происхождения. Он говорил: «Немцы служат нам», то есть самому царю и царствующей фамилии. Каков, по мнению Николая 1, объект служения русских?

2. Внимание, несложная задача. Известно, что : 1) освещение асемантично и неинтенсивно; 2) по истечении более чем 219 745, 61 часа звёздного времени константность не нарушается; 3) воспринимающий информацию может предполагать отсутствие одной из книг Пятикнижия Моисеева. Определить: время суток, тип застройки, источник освещения и специфику торговой точки.

3. По свидетельству христианских миссионеров в

Африке, если негры говорили об одном из соплеменников «он уже больше не пляшет», данная фраза означала, что в жизни этого человека произошло важное событие. Какое?

4. Современные игральные карты имеют привычный для нас вид, в частности, благодаря изобретению французской королевы Екатерины Медичи, направленному на борьбу



с шулерством. Что это за изобретение?

5. Бориса Нуралиева, создателя

известной программы «1С: Бухгалтерия» часто спрашивают: «Что означает это название?» Он обычно уходит от ответа, но отмечает, что у этого названия есть два преимущества, благодаря которым программа хорошо продается. Первое преимущество именно в том, что название непонятное. Это привлекает потенциальных покупателей. А в чем его второе преимущество?

6. Однажды был выпущен плакат, предназначенный для рекламы обезболивающего средства. Плакат состоял из 3-х рисунков. На первом изображении была женщина с перекошенным лицом, страдающая от боли. На втором - женщина, принимающая лекарство. На третьем - та же женщина, счастливая и довольная. В Европе этот плакат способствовал увеличению спроса на лекарство. А вот в Саудовской Аравии эта рекламная кампания потерпела полное фиаско. Почему?

*Ответы в следующем номере*

*Группа ВКонтакте:*

<http://vkontakte.ru/club15571636>

**Арсений Ерёмин**

*Известно ли вам, что при разговоре с любым человеком ваши слова - это только 10% успеха общения? Вся остальная информация передается от человека к человеку через язык тела, жесты и интонации в речи.*

90% успеха - это не ваши слова, а умение расположить к себе человека, понять его психотип, понять, как он мыслит и что ему нужно, подать соответствующие сигналы человеку через движения, жесты и интонации. Если вы действительно правильно это сделаете, человек обязательно поверит вам, с вами согласится, общение будет приятным, без нервов и стресса. Вы убедите человека в том, что вы приятный собеседник и хороший человек, он начнет и на сознательном, и на подсознательном уровне вам доверять. Это пригодится не только в бизнесе, при заключении сделок или налаживании деловых

## НВО: учимся чувствовать друг друга!

отношений, но и в вашем общении с друзьями и близкими.

Зачастую наше тело сильнее разума. Представьте, если вы будете дергать ногой в течение минуты, то начнете чувствовать себя нервно, некомфортно. Это происходит потому, что ваши движения, осознанные или неосознанные, вызывают чувства, а из чувств складывается ваше общение ощущение. Цель проекта НВО, который был запущен на базе Студсовета - при помощи различных творческих, психологических, социально-адаптационных техник помочь участником исследовать и осознать многомерность своей личности, расширить границы представлений о собственных возможностях, погрузиться в мир языка тела, жестов и других форм невербального контакта, улучшить свои коммуникативные навыки, научиться понимать другого человека без слов, научиться различать в словах людей правду

и ложь, обрести уверенность в себе и своих силах.

Мы будем рады видеть вас на занятиях!

*Группа ВКонтакте:*

<http://vkontakte.ru/club15907984>



“И живем мы не в стране, а в Чи-Чи-Чи-Пи”

## «Чемодан» Сергея Довлатова

**Полина Корытко**

*Как часто мы не замечаем простых вещей, которые нас окружают. Если мы не обращаем внимания на распускающиеся почки или ж на воробья, измеряющего глубину лужи, так что говорить о тех предметах, которые мы раскидываем по комнате, не задумываясь об их использовании?*

Почти каждую вещь окружает история, яркое воспоминание, собственное или наших близких. С.Довлатов – известный писатель-диссидент, произведения которого печатались лишь в самиздатах. Именно такой потрепанный журнальчик, со следами кофе на обложке, свалился на меня с книжной полки в библиотеке. Решив, что это знак свыше я взяла его и, как оказалось потом, не прогадала. С.Довлатова сравнивают с О.Генри, та же лаконичность, краткость фразы, легкость слога. Таким является и Довлатовский сборник рассказов «Чемодан». Что такое чемодан? Узкая, имеющая форму коробки,

сумка, предназначенная для переноса вещей с одного места на другое, из прошлого в будущее. «На дне – Карл Маркс. На крышке – Бродский. А между ними – пропащая, бесценная, единственная жизнь». Содержимое чемодана автора наполнено старьем, которое он решает извлечь в свет лишь спустя четыре года, эмигрировав в США. Что ж там? Креповые финские носки, номенклатурные полуботинки, приличный двубортный костюм, офицерский ремень, куртка Фернана Леже, поплиновая рубашка, зимняя шапка и шоферские перчатки. Вроде, кому может быть интересен чужой хлам? Но за каждой приобретенной вещью стоит кусочек советской действительности, ныне канувшей в летах. Одно дело читать в учебниках по истории про дефицит товаров и совсем другое – узнавать, на какие ухищрения способен пойти человек, чтоб заработать. Вступая в конфликт с уголовным кодексом, автор решает спекулировать недоступной диковинкой – финскими носками.



Но какое разочарование постигает его, когда он обнаруживает аналогичный товар советского производства на полках магазинов, на следующий день после получения долгожданной партии? И куда деть оставшиеся 270 пар и как расплатиться с поставщиками? В этом сборнике нельзя найти глубоких мыслей, нет места и философствованиям. Все предельно просто, четко и динамично. Как и сама жизнь. Одновременно неоднозначная и запутанная. Интересно, а что будет в наших чемоданах?

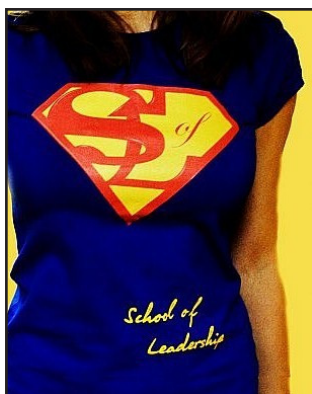
## Первое апреля - никому не верю!

1st April  
no more  
april fools

К 1 апреля объявляется конкурс!

Тот, кто найдет больше ошибок (орфографических и т.п.) в последнем номере газеты UnderСтуд (именно его вы держите сейчас в руках!), получит в подарок фирменную ручку с логотипом Финэка. За проявленную грамотность и внимательность.

Ждем ваши исправления по адресу [vgazetu.go@gmail.com](mailto:vgazetu.go@gmail.com)  
Имя победителя будет опубликовано в следующем номере.  
Мы рады будем также получить ваши мнения и пожелания насчет газеты!



## ШКОЛА ЛИДЕРСТВА

<http://www.leaders.vsovete.ru>

Газета UnderСтуд выходит 1 раз в месяц  
Главный редактор: Анна Дмитриева  
Корректор: Анна Дмитриева  
Дизайн: Ася Утянская, Клим Адаменко  
Верстка: Клим Адаменко

Печать: СПбГУЭФ  
Тираж: 999 экз.

Подписано в печать: 23.03.2010  
Сдано в набор: 23.03.2010